

Referenzprojekt „Vertriebliche Adressqualifizierung“

- Ziel
 - Vereinbarung von Vertriebsterminen mit potentiellen Kunden der Easy Auto Service GmbH
- Aufgabe
 - Recherche von Kontaktdaten und telefonische Qualifizierung relevanter Unternehmen und Ansprechpartner
 - Bedarfsermittlung im Rahmen von telefonischen Verkaufsgesprächen
- Umsetzung
 - Online-Recherche von Unternehmensadressen
 - Telefonische Ermittlung verantwortlicher Entscheider sowie vertriebsrelevanter Unternehmensdaten
 - Bedarfsermittlung bezüglich der angebotenen Dienstleistungen der Easy Auto Service GmbH
 - Durchführung qualifizierter Verkaufsgespräche
- Ergebnis
 - Aufbereitete Dokumentationsdatei mit qualifizierten Unternehmen und entsprechenden relevanten Ansprechpartnern
 - Vermittlung von Vertriebsterminen zwischen der Easy Auto Service GmbH und interessierten Unternehmen



„Die Consulimus AG leistete dank Ihrer professionellen und vorbildlichen Arbeitsweise eine optimale Vorarbeit für unsere Vertriebsfolge. Solch eine erfolgreiche Unterstützung nehmen wir gerne wieder in Anspruch.“

Jochen Klein

Senior Marketing Manager
Easy Auto Service GmbH

