

# Referenzprojekt „Vertriebliche Adressqualifizierung“

- Ziel
  - Vereinbarung von Vertriebsterminen mit potentiellen Kunden der Easy Auto Service GmbH
- Aufgabe
  - Recherche von Kontaktdaten und telefonische Qualifizierung relevanter Unternehmen und Ansprechpartner
  - Bedarfsermittlung im Rahmen von telefonischen Vertriebsgesprächen
- Umsetzung
  - Online-Recherche von Unternehmensadressen
  - Telefonische Ermittlung verantwortlicher Entscheider sowie vertriebsrelevanter Unternehmensdaten
  - Bedarfsermittlung bezüglich der angebotenen Dienstleistungen der Easy Auto Service GmbH
  - Durchführung qualifizierter Vertriebsgespräche
- Ergebnis
  - Aufbereitete Dokumentationsdatei mit qualifizierten Unternehmen und entsprechenden relevanten Ansprechpartnern
  - Vermittlung von Vertriebsterminen zwischen der Easy Auto Service GmbH und interessierten Unternehmen



*„Die Consulimus AG leistete dank Ihrer professionellen und vorbildlichen Arbeitsweise eine optimale Vorarbeit für unsere Vertriebsfolge. Solch eine erfolgreiche Unterstützung nehmen wir gerne wieder in Anspruch.“*

**Jochen Klein**

Senior Marketing Manager  
Easy Auto Service GmbH

