

Referenzprojekt „Telefonische Akquise“

- Ziel
 - Identifikation von verantwortlichen Ansprechpartnern sowie Opt-in-Generierung inklusive exakter Bedarfsermittlung zur Angebotserstellung im Rahmen von telefonischen Vertriebsgesprächen
- Aufgabe
 - Telefonische Überprüfung und Aktualisierung von Unternehmensdaten
 - Telefonische Qualifizierung verantwortlicher Ansprechpartner in vorgegebenen Positionen und Erhebung persönlicher Kontaktinformationen (Name, Position, persönliche Kontaktdaten etc.)
 - Ausführliche Bedarfsermittlung
 - Opt-In Einholung zur Angebotsunterbreitung
 - Strukturierte und übersichtliche Dokumentation der qualifizierten Daten in einer Excel-Tabelle
- Ergebnis
 - Aufbereitete Kontaktdaten mit qualifizierten Unternehmen, relevanten Ansprechpartnern, vertriebsrelevanten Informationen und allen weitere Informationen zur Erstellung und Übersendung von Angeboten
 - Bereitstellung einer aktuellen Kontaktdatenbasis als Grundlage für die Umsetzung zukünftiger Vertriebsaktivitäten



„Wir sind mit der Umsetzung der telefonischen Akquise absolut zufrieden! - Die Ergebnisse haben uns überzeugt und sind für uns die optimale Basis für alle weiteren vertrieblichen Aktionen. Auch in Zukunft ist die Consulimus AG für uns der perfekte Partner in der Vertriebsunterstützung.“

Jan Schlichtmann

Geschäftsführer
RETRALOG Recycling GmbH

