

Wir erforschen den Markt.

Du deine Karriere.



Studentenjob im telefonischen B2B-Vertrieb

Die Consulimus AG ist Spezialist für Businesssupport und Marktforschung. Mit unserer Marke VERTRIEBSFAKTOR unterstützen und optimieren wir mit einer Kombination aus Manpower und Kompetenz die vertrieblichen Aktivitäten unserer Kunden und stehen diesen als Vertriebspartner zur Seite. Wir generieren Leads online und telefonisch, begleiten Kunden im Telesales, beraten Sie in der Projektumsetzung und steigern so die Effizienz und Produktivität der Vertriebsteams unserer Kunden.

Für eines unserer spannenden Sales-Projekte suchen wir ab sofort echte Verkaufstalente, die mit Begeisterung und Überzeugungskraft im B2B-Segment Neukunden gewinnen und so den Erfolg unseres Kunden nachhaltig sichern.

Deine Aufgaben:

- Als Werkstudent:in im Telesales gewinnst du neue Kund:innen und vertreibst mit Freude Produkte aus der Telekommunikationsbranche (kein Mobilfunk)
- In überzeugenden Verkaufsgesprächen ermittelst du den Bedarf und begeisterst deine Kund:innen für Produkte und Lösungen
- Du erfasst die Kundendaten und dokumentierst deine vertrieblichen Aktivitäten in einem CRM-System und finalisierst parallel den Verkaufsprozess
- Du arbeitest eng mit unseren Teammitgliedern zusammen und trägst zur Erreichung der vertrieblichen Ziele bei

Dein Profil:

- Du hast große Freude am Verkaufen und bist ein Kommunikationstalent
- Du überzeugst im telefonischen Kundenkontakt in verhandlungssicherem Deutsch
- Du bist engagiert und motiviert und hast ein sicheres, verbindliches Auftreten
- Erste Erfahrungen im Vertrieb oder im Verkauf sind ein Vorteil (aber kein Muss)
- Du hast die Bereitschaft, regelmäßig in unserem Kölner Büro zu telefonieren (Homeoffice nach Absprache)



**Wir erforschen den Markt.
Du deine Karriere.**



Wir bieten:

- Wir bieten dir ein gutes Grundgehalt von 2.500 Euro im Monat mit einer attraktiven Provision
- Zusätzlich gibt es die Möglichkeit auf einen steuerfreien Sachbezug im Wert von 600 Euro jährlich
- Über unser Corporate-Benefit-Portal bekommst du obendrauf Rabatte beim Shoppen
- Du erhältst ein intensives Onboarding und wirst dabei von deinem Teamleiter unterstützt
- Die praxisorientierten Schulungen unserer Sales Profis sorgen für deinen fachlichen und erfolgreichen Einstieg
- Wir leben eine positive Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen und haben ein respektvolles Miteinander
- Gemeinsame Teamevents und Aktivitäten nach Feierabend stärken unseren Zusammenhalt
- Nach einer intensiven Einarbeitungsphase im Büro hast du die Möglichkeit im Homeoffice zu arbeiten
- Zwar ist die Anstellung vorerst auf zwei Jahre befristet, allerdings bieten wir dir die Perspektive auf anschließende unbefristete Übernahme
- Unser Büro befindet sich in einer zentralen Lage mit guter Verkehrsanbindung für PKW und öffentliche Verkehrsmittel

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann warte nicht lange und bewirb Dich direkt! Bitte sende Deine vollständigen Bewerbungsunterlagen an deine Ansprechpartnerin Charline Kocourek (kocourek@consulimus.de).

Wir freuen uns auf Deine Bewerbung!

Deine Ansprechpartnerin

Charline Kocourek

kocourek@consulimus.de

Tel.: 0221 788 745 - 32

Consulimus AG

Gottfried-Hagen-Straße 20

51105 Köln

www.consulimus.de

Consulimus AG



consulimus_karriere

